

Oficial en Desarrollo de Negocios

Somos una plataforma de innovación social que promueve y fortalece empresas de impacto. Queremos contribuir con la generación de cambios sistémicos en América Latina y lo hacemos a través de la cultivación de emprendimientos, fortaleciendo sus modelos de negocio e impulsando todo su potencial. Creemos que los cambios positivos pueden surgir de cualquier contexto, por ello, trabajamos con diversos aliados estratégicos y con un equipo multicultural conformado por profesionales de diversos campos académicos.

Misión del puesto: Guiar a personas emprendedoras a incrementar sus ventas, fortalecer sus finanzas, y construir un modelo de negocio de impacto socioambiental disruptivo dentro de espacios de fortalecimiento empresarial especialmente diseñados para ellos.

- **Facilitarás y ejecutarás programas de desarrollo para la red de emprendedores de Altern.** Serás guía y facilitador del proceso de desarrollo de negocios con un enfoque de mejora continua en los métodos y procesos de facilitación.
- **Analizarás y fortalecerás modelos de negocios de emprendedores** al desarrollar planes de negocio, ajustando e innovando herramientas existentes y proponiendo nuevas que generan resultados tangibles en el crecimiento de los emprendimientos atendidos.
- **Prepararás metodologías y materiales**, monitoreando y mejorando continuamente la metodología integral de Altern que es compuesta por temas como estrategia de mercado, sostenibilidad financiera y medición de impacto.
- **Realizarás investigaciones y análisis de información**, por sector, modelo de negocio y estrategia de mercado para diseñar actividades o presentaciones de apoyo según los requerimientos del programa, industria u objetivos del aliado estratégico.
- **Prepararás informes y presentaciones** relacionados al trabajo realizado y a los resultados alcanzados con el trabajo realizado.
- **Representarás a Altern en espacios relacionados a los programas de fortalecimiento empresarial**, así como en eventos e iniciativas en los cuales Altern requiera tu asistencia.

¿Quieres ser parte de la transformación del ecosistema emprendedor de América Latina?

- Tienes pasión por aprender, eres hábil construyendo e implementando nuevas estrategias y posees una alta atención a detalle.
- Experiencia profesional previa (idealmente 2+ años) en funciones relacionadas, idealmente en las áreas de finanzas, mercadeo o ventas con experiencia en trabajo en equipo, así como una interacción personal con clientes internos o externos.
- Contar con una licenciatura o cierre en Administración de Empresas, Economía, Ingeniería Industrial, o carreras relacionadas.
- Competencia lingüística profesional en español e inglés, con comunicación escrita y verbal.
- Nivel alto de Excel y Office.
- Altamente motivado(a), responsable, proactivo(a) y orientado(a) a resultados; siempre tomando iniciativa y acción en las actividades.

- Capacidad analítica, capaz de analizar y resolver problemas de manera sistemática, recolectando aportes equilibrados, extrayendo conclusiones y traduciendo las conclusiones en decisiones y acciones.
- Habilidades de comunicación efectivas, como presentador y al exponer sus ideas.
- Altos estándares de organización y gestión de la calidad.
- Capacidad de prosperar en un entorno acelerado, gestionar la complejidad y adaptarse los desafíos con recursos mínimos de una forma positiva y creativa.
- Exposición y pasión por los sectores de emprendimiento social.
- Tienes un nivel avanzado en el manejo de data y macros en Excel.



¡Aplica hoy! <https://carreras.alterna.pro/jobs/Careers>