

IMPORTANTE DISTRIBUIDORA DE VINOS CONTRATARÁ:

Ejecutivo de ventas Institucional (bares, restaurantes y hoteles) Con vehículo

Será responsable de visitar a clientes, prospectará clientes para la creación de su cartera. Generará promociones y ofertas, garantizará que todos los clientes tengan suficiente producto. Deberá ingresar los pedidos y apoyará con la gestión de cobros. Planificará eventos y catas privadas, para lograr el cierre de los negocios. Hará los reportes mensuales de las ventas, cobros y nuevos clientes. Trabajo 80% en campo y 20% en oficina.

Ofrecemos



Horario de lunes a viernes de 8:00 a. m. a 5:00 p. m. Disponibilidad para asistir a eventos.



Sueldo entre Q4,000.00 y Q6,000.00. (Base de Q3,635.00 + comisiones 3% cobrado + bono incentivo de Q1,500.00).



Prestaciones de ley, sobre el salario base.
Depreciación de vehículo y combustible.
Celular.
Pago de parqueos para visita a clientes.
Viáticos, cuando viaje al Interior de la República.
Seguro médico y de vida, después del período de prueba.

Requerimos



Hombre o mujer entre 21 y 40 años.



Con estudios universitarios en la Licenciatura de Gastronomía, Hotelería, Administración de Empresas o carrera afín.



Experiencia mínima de 2 años en ventas, servicio al cliente y/o mercadeo; en el área de gastronomía, hotelería, restaurantes y bares. En empresas de alimentos y/o bebidas.



Manejo del paquete de Office.
Con vehículo propio.
Disponibilidad de viajar al Interior de la República.
Proactivo, organizado, con excelentes habilidades de negociación y resolución de conflictos. Con iniciativa y excelentes relaciones interpersonales.
Oficinas centrales en zona 7, Calzada Mateo Flores.

Importante

DISPONIBILIDAD DE VIAJAR AL INTERIOR DE LA REPÚBLICA.

Interesados enviar cv a empleos@solucionarh.net con fotografía reciente e indicando en el asunto la plaza a la que aplica (Ejecutivo de ventas Institucional (bares, restaurantes y hoteles) Con vehículo)